



INTERESSENTEN/GESCHÄFTSPARTNER - PROFIL



Datum _____ Stadt _____ Interessent Nr. _____

Persönliche Informationen:

Name _____

Adresse _____

Telefon Geschäft _____ Telefon Privat _____

Telefon Mobil _____ Email _____

Wie kennengelernt? (Durch wen/ bei) _____

Sponsor _____ YL – ID _____ seit _____

Autoship Ja Nein Ruhemonat Abgemeldet seit _____

Über den Interessenten:

Sein/e Mann/Frau Kind(er) Haustier

Beruf: _____ Lieblingstätigkeit: _____

Lebensziel: _____ Traumurlaub: _____

1. Kontaktgespräch Datum: _____ **INVITE !**

2. Präsentation(sgespräch) Datum: _____ **PRESENT !**

3. Strategiegelgespräch Datum: _____ **TRAIN !**

Dreier Gespräch mit der Upline erfolgt? Datum _____

Kontaktfrequenz monatlich (Kunde) zweiwöchentlich (Distributor, passiv) wöchentlich (Distributor, aktiv) dreitägig (Distributor, Erstlinie oder enger Teampartner)

Erfolgte Kontakttermine – persönliche Treffen:

FAST-START-PROGRAMM

- 1. Monat (Everyday Oils/ Essential 7 oder Slique Experience)
- 2. Monat (Darm-/Leberreinigung)
- 3. Monat (Aufbau: NingXia Red, Multigreens etc.)
- 4. Monat (Thieves Autoship)

WELLNESS AT HOME - MODULE

1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 WAH – Trainer seit _____

FAST START – WEITERE MODULE

Bemerkungen:

RÄNGE:

Distributor seit _____ Star seit _____ Sr. Star seit _____ Executive seit _____ Silver seit _____
 Gold seit _____ Platinum seit _____ Diamond seit _____ Crown Diamond seit _____ Royal Crown Diamond seit _____

RISING STAR BONUS

1 Share seit _____ 3 Shares seit _____ 6 Shares seit _____

GENERATION LEADERSHIP BONUS

seit _____