

Levelbezogenes Aufgabenprofil:

Um ein einfaches Duplizieren zu ermöglichen, gibt es für jeden Level, welchen man im Marketingplan erreicht, unterschiedliche Fähigkeiten und Kompetenzen , die es gilt zu erwerben, um diese dann mit Hilfestellung der Upline, duplizieren zu können. Jetzt ist die Zeit, wo wir ALLE hier überprüfen, was wir an Fähigkeiten erworben haben sollten, egal wie lange wir schon in YL sind, bzw. welchen Rang wir haben.

Abfragen wer welchen Rang hat, wir fragen von

- Distributor
- Star
- Seniorstar
- Executive
- sind auch Silver da?

Distributor:

Erfahrungen mit Produkten sammeln (Produktkatalog),

YL als Firma kennen lernen (Beginn, Gary Young)

wer sind meine 5 Uplines?

Registrierung (Kunde oder Distributor)

Virtuelles Büro (selber reinschauen, surfen)

Terminologie PV, OGV, PGV

Wie mache ich eine Bestellung? (Essential Rewards Vorteile)

Kontoinformationen für Provisionsüberweisungen

Direkttermine (mit der Upline) wahrnehmen (alle 10 Tage anrufen)

Star Performance Bonus

Team Performance Bonus -6er Bonus

Teilnahme an regionalen Veranstaltungen

Teilnahme an Wellness at Home Veranstaltungen (dort werden die Basisinfos zu Essential 7 und Everyday Oils gegeben) und solche auch selbst organisieren, die Upline hält diese mit Dir, wenn Du das noch nicht kannst.

Einige Punkte daraus wollen wir uns näher anschauen:

Jetzt gleich gebe ich Euch ein Formular durch, das Ihr behalten sollt und wo Ihr Eure 5 Uplines einsetzen könnt! Wer diese nicht kennt, setzt sich mit seinem Sponsor zusammen. Wenn Ihr ein Problem habt, wisst ihr jetzt, wen ihr anrufen könnt um Hilfe zu bekommen.

Des weiteren gebe ich Euch auch ein Kontoinformationsblatt durch, wo ihr eure Daten eintragen könnt, damit euch YL das Geld aus der monatlichen Abrechnung direkt auf euer Konto überweisen kann und keinen Scheck mehr schickt.

BITTE DIESES FORMULAR VOR DEM AUSFÜLLEN KOPIEREN, dann habt ihr es auch für eure Partner bereit, und dann bitte ausgefüllt an deutsch@youngliving.com mailen.

Im Uplinetermin werden mit eurer Upline sämtliche Bereiche besprochen, welche ihr benötigt um zu wachsen und erfolgreich zu sein. Dort geht es nur um euch, was ihr braucht etc. Wenn Probleme welcher Art auch immer auftreten, löst das hier die direkte oder indirekte Upline, je nachdem um welche Aufgabenstellung es sich handelt und wie lange auch eure Upline bereits in YL ist.

FRAGE: wer von Euch möchte in nächster Zeit Wellness at Home Veranstaltungen bereits organisieren? Was wird an Hilfe benötigt! Bitte Meldungen sammeln und weitergeben!
DANKE!

Star:

Team Performance Bonus ganz verstehen (6er Bonus)

Strukturierten Aufbau verstehen

Marketingplanwissen (1. Seite)

Reklamationen bearbeiten können (ID, Rechnungsnummer, etc.)

Start Living Kit durchgehen

Autoshippunkteguthaben und deren Einlösung

Wie unterstütze ich Distributoren, Uplinetermin und Direkttermin

Schauen wir uns auch hier wieder einige Punkte an:

Teambonus, was bedeutet das? Wer kann mir das schon erklären? Heute ist es wichtig, dass wir alle verstehen, dass wir 6 Leute in erster Ebene benötigen, wo jeder dieser 6 Personen im Autoship eine monatliche Bestellung von 100 PV tätigen und alle 6 zusammen, gemeinsam mit meiner Autoshipbestellung- welche auch 100 PV haben muss, 1000 PV erreichen. Der Teambonus sichert nicht nur Young Living ein stabiles Geschäft, sondern ermöglicht uns auch die Produkte immer günstiger bis gratis zu bekommen und darüber hinaus auch ein passives Einkommen aufzubauen.

Essential Rewards Punkte (Autoshipguthabenpunkte) woher kommen diese, bitte auch die %Sätze erklären

Im Direktentermin geht es darum, was der Direkte benötigt um erfolgreich zu sein

Senior Star:

Matchingbonus, Downline Viewer (wording: PV; PGV, OGV...), bei Regionaltrainings dabei sein und eventuell den eigenen Werdegang in YL erzählen, wie unterstütze ich Stars und Distributoren, direkt und indirekt

Schauen wir uns auch hier einige Punkte an:

Matchingbonus, was ist das?

Wie gebrauche ich den Downline Viewer

Executive:

bei regionalen Meetings AKTIV mithelfen (Teamverstärkung)

Selbst Präsentationen Wellness at Home auch in der Gruppe abhalten

Vorbereitung auf Silberstatus und Aufgabenprofil einer Führungskraft

Kundenbetreuungsmodell

Status inaktiv erklärt bekommen und in der Downline anrufen

Uplinetermin, Direktetermin und Indirektetermin,

Was wird dupliziert in meiner Gruppe?

Führen mit Vorbild

Hier wollen wir kurz das virtuelle Büro ansprechen und die Teilnehmer auffordern, darin sich umzusehen, im besonderen was den Downlineviewer betrifft. Was kann da herausgelesen werden, kurz abfragen.

Die weiteren Ränge von Silver bis Crown Diamond beinhalten dem Rang entsprechende Kompetenzen und wir freuen uns, wenn es so weit ist, diese mit euch zu teilen!

Ende levelbezogenes Aufgabenprofil

Frage: Wer von Euch möchte hier im regionalen Team mitarbeiten? Bitte Namen und persönliche Daten erfassen.