

67,-€ + 60,-€ = 127,-€ - du hast also mit der Grundstruktur von drei Linien à 300 PV und dem Tempo drei Personen einzuschreiben pro Monat deine Autoship-Bestellung refinanziert!

Das ist noch nicht alles: weil du den Fast Start Bonus von 25% ja drei Monate lang ausgezahlt bekommst, müßtest du jetzt die nächsten zwei Monate niemanden einschreiben, und bekommst trotzdem die ca. 60,-€.

Oder, wenn du weiter pro Monat drei Personen einschreibst, bekommst du jeden Monat 60,-€ dazu – bis die Zahlungen des ersten Fast Start Bonus nach drei Monaten auslaufen hast du also bei diesem Tempo monatliche Fast Start Bonus Auszahlungen von 180,-€!!!

Das ist die Power des neuen Fast Start Bonus!

67,-€ (Rising Star Bonus, 1.Share) + 180,-€ (Fast Start Bonus, bei drei Neueingeschriebenen pro Monat) = 247,-€

Darüber zahlt der Fast Start Bonus auch noch 10% für die Neueingeschriebenen, die unsere neuen Partner einschreiben (bis zu drei Monate lang aus): weitere ca. 8,-€ pro Person.

Jedes Start Living Kit, welches ein neuer Vertriebspartner bei seiner ersten Bestellung ordert, zahlt uns 19,-€ Start Living Bonus aus.

Und es kommt noch etwas dazu: auf unserem Weg, drei Personen zu finden, die ebenfalls eine Vertriebsstruktur aufbauen wollen, werden wir einige Personen einschreiben, die nicht bauen wollen und nur gelegentlich bestellen – das werden zwei bis zehn zusätzliche Personen sein. Diese bringt weitere 8% Unilevel Provision pro Distributor (oder 24% Provision pro Einzelhandelskunde). **Diese zusätzlichen Eingeschriebenen wird es auf jeder Ebene geben – wir zählen die hier gar nicht mit, es wird aber in jedem Fall noch mehr.**

Die hier genannten Zusatzboni und Provisionen werden sich auf irgendwo zwischen 20,-€ bis 100,-€ pro Monat belaufen, sodaß also **bei einer Grundstruktur von Rising Star Bonus, 1. Stufe (3 x 300PV) und einem Tempo von drei weiteren Eingeschriebenen pro Monat zwischen 267,-€ bis 347,-€ ausgezahlt werden**, ein gutes Taschengeld für den Anfang.

Anmerkung

Linie - vertikal; Ebene - horizontal

“Going for Gold”

Executive

An dem Punkt, an dem deine drei Partner auf 1.Ebene ebenfalls ihre 3 x 300 PV Linien haben, hast du ein Minimum von $3 \times 300 \text{ PV} = 900 \text{ PV}$. Mit der jeweiligen Person an der Spitze der jeweiligen Linie (die ebenfalls 100 PV bestellt) hast du pro Linie insgesamt 1000 PV.

Das minimale Volumen deiner Struktur wird also $3 \times 1000 \text{ PV} = 3000 \text{ PV}$ sein – zu diesem Punkt bis du schon sehr nahe an der Qualifikation zum Executive von 4000 PV OGV und zwei Linien mit je 1000 PV.

Der nächste Schritt ist, daß jeder deiner 9 auf deiner 2.Ebene ebenfalls ihre drei Leute finden – womit wir 27 Personen auf der 3. Ebene haben. Sogleich ist damit das Volumen über 4000 PV und du hast mindestens 2 der 3 Linien bei 1000 PV => du bist Executive.

Silber

Wenn die 27 auf deiner 3.Ebene komplett sind und diese ihre Dreiergruppen bilden hast du inklusive 4.Ebene ein Minimalvolumen von $27 \times 300 \text{ PV} = 8100 \text{ PV}$.

Die 8100 PV sind ein Minimalbeispiel, da es bedeutet, daß außerhalb deiner 3 Linien, auf die du baust, überhaupt keine Umsätze zustande kommen. Doch dieses Minimum wird immer übertroffen werden.

Damit wird jede Linie mindestens auf 3.Ebene 2700 PV haben, zusammen mit den 300 PV auf 2. Ebene und 100 PV AS auf 1.Ebene sind das 3100 PV pro Linie.

Da es drei Linien sind also insgesamt $3 \times 3100 \text{ PV} = 9300 \text{ PV}$. Und da das Mindestvolumen praktisch immer überschritten wird hast du bald mindestens 2 Linien mit je 4000 PV und insgesamt 10.000 PV OGV => du bist also Silber.

Das Schöne daran ist: niemand muß sich auf mehr als drei Schlüsselpersonen = Partnern, mit denen man direkt zusammenarbeitet, konzentrieren.

Die Grundlage des Wachstums bis Silber war also ganz einfach: arbeite daran, daß deine drei Partner auf 1.Ebene ihrerseits drei 300 PV Linien schaffen, und gib dieses Prinzip weiter auf jeder Ebene. Nach nur drei solcher Duplikationen wirst du 27 Partner mit ihren 300 PV-Gruppen auf der 3.Ebene haben und du bist Silber.

Das bedeutet ein schon recht ansehnliches passives Einkommen, im Durchschnitt bekommt ein Silber bei Young Living 2.200,-€ Auszahlung pro Monat. In Wirklichkeit wird jeder Partner, der seine drei aktiven Partner gefunden hat, zusätzlich 2 – 10 Personen gefunden haben, die ebenfalls immer wieder bestellen, wir haben hier also nur ein Minimalmodell gesehen.

Gold

Wenn deine drei Linien sich dann auf die 4.Ebene weiterentwickeln ($27 \times 3 = 81$ Partner) und diese 81 Partner jeweils eine Gruppe mit nur 300 PV pro Monat bilden bist du auf dieser Ebene bei 24.3000 PV und damit schon im Bereich von Gold (3 Linien mit 6000 PV; 35.000 PV OGV; 1000 PGV). Die 1000 PGV sind zu beachten: du benötigst außerhalb der drei Linien also 1000 PV, das kann durch zehn weitere Besteller außerhalb der drei Linien zustande kommen, oder durch einzelne Personen (du eingeschlossen), die für mehr als 100 PV im Monat bestellen.

Nun kannst du schon sehr gut von deinem Young Living Geschäft Leben, im Durchschnitt bekommt ein Gold bei Young Living 5.500,-€ Auszahlung pro Monat.

“Beyond Gold”

Platin, Diamant, Krondiamant und Königlicher Krondiamant

Deine drei ersten Linien, mit denen du bisher gearbeitet hast, werden nun weiterwachsen, doch wenn du Platin oder höher werden möchtest **solltest du dich nun dazu entschließen, drei weitere solche Linien aufzubauen. Das bringt dich von Platin bis zum Königlichen Krondiamanten.**

Oder du baust alternativ Schritt für Schritt eine zusätzliche Linie auf:

- zuerst **deine 4.Linie, und wirst damit Platin** (4 x 8000 PV; 100.000 OGV; 1000 PGV – ca. 10,000,-€ Monatseinkommen)
- dann **die 5.Linie, und du wirst Diamant** (5 x 15.000 PV; 250.000 OGV, 1000 PGV – ca. 22.000,- durchschnittliches Monatseinkommen)
- dann die **6. Linie, und du wirst Krondiamant** (6 x 20.000 PV; 750.000 OGV; 1000 PGV – ca. 70.000,-€ durchschnittliches Monatseinkommen)
- dann die **7. Linie, und du wirst Königlicher Krondiamant** (6 x 35.000 PV; 1. 500.000 OGV; 1000 PGV – ca. 130.000,-€ durchschnittliches Monatseinkommen)

Die Einkommenschätzungen pro Rang beruhen auf Zahlen von YL aus 2011 und sind auf den neuen Kompensationsplan extrapoliert.

Anmerkungen

- Laut Gary Young beginnt die Downline ab 500 Mitgliedern wie von selbst zu wachsen. Das Erreichen der ersten 100 Mitglieder ist am schwierigsten und zeitaufwändigsten, die 200, 300 und so weiter werden dann immer schneller erreicht. **Ab 1000 Mitgliedern** in der eigenen Vertriebsorganisation kann es durchaus eintreten, daß man **ein monatliches Wachstum von 100 Mitgliedern hat** – der Geschäftserfolg kann dann nicht mehr aufgehalten werden. **Duplikation und Multiplikation arbeiten ab diesem Punkt mit voller Kraft für deinen Geschäftserfolg.**
- **Analog beginnt ab 10.000 OGV (OrganisationsGruppenVolumen) der Gesamtumsatz immer schneller zu wachsen. Viele Geschäftspartner erleben die Verdoppelung auf 20.000 OGV nach nur einem halben Jahr, die weitere Verdoppelung auf 40.000 OGV nach einem weiteren halben Jahr. Sogar die weitere Verdoppelung auf 80.000 OGV nach einem weiteren halben Jahr und bis zu 160.000 OGV nach insgesamt zwei Jahren ab Erreichen der 10.000 OGV können in diesem Tempo erfolgen, vorausgesetzt das Grundfundament (sechs bis sieben wachsende Linien) ist gelegt.**

Die ersten 10.000 OGV sind also am schwersten zu erreichen, dann beginnt das exponentiale Wachstum immer stärker zu greifen, da immer mehr Geschäftspartner in deiner Organisation sind, die ebenfalls ihr Geschäft aufbauen. Die ersten 10.000 OGV dauern je nach Person und ihrem Engagement acht Monate bis drei Jahre, danach beginnt der Expresszug des geschäftlichen Erfolges immer schneller zu rollen.

Diese Zahlen decken sich mit der universellen Erkenntnis des Network Marketing, daß innerhalb von drei bis fünf Jahren eine gute Existenz in Reichtum und Wohlstand aufgebaut werden kann. Monatliche Auszahlungen von 10.000,-€ und mehr sind möglich, wenn die Grundstruktur solide aufgebaut ist. Darüber hinaus wachsen die Organisation und damit die Einkünfte Jahr für Jahr weiter.

Was sind deine Ziele?

- **Alternativ kann auch folgende Route gewählt werden: gewinne jeden Monat einen Erstlinienpartner dazu - also hast du sechs Erstlinien nach einem halben Jahr, was bereits die 6 Linien, die bis zum Royal Crown Diamond führen, bedeutet.**
- Der Aufbau von sechs Erstlinien muß natürlich nicht unbedingt in diesem langsamen Tempo erfolgen (eine Einschreibung pro Monat) – drei Einschreibungen pro Monat sind durchaus realistisch. Dies gibt **beim Tempo “drei pro Monat” schon ab dem zweiten Monat einer vollständige Deckung deiner Geschäftsinvestition** (die monatliche 100 PV Essential Rewards Bestellung, ca. 100,- € bis 120,-€ = Qualifikationsvolumen, um zur Auszahlung der Provisionen, Kommissionen und Boni berechtigt zu sein) **und führt ab dem dritte Monat bereits in die Gewinnzone.**
- **Um den “Rising Star Bonus” voll auszuschöpfen, sind sieben Linien erforderlich, das bedeutet, daß man die ersten sieben Monate je einen Erstlinienpartner pro Monat einschreiben würde, um die 6 Shares, die der Rising Star Bonus in der höchsten Ausbaustufe ausschüttet, zu bekommen. Der Rising Star Bonus sieht 6 Shares bei 3 Linien mit je mindestens 300 PV (100 PV Essential Rewards an der Spitze), 2 Linien mit je mindestens 500 PV (100 PV Essential Rewards an der Spitze) sowie 2 Linien mit je mindestens 1000 PV (100 PV Essential Rewards an der Spitze) vor.**

Die siebte Linie wäre in Bezug auf den weiteren Aufbau bis zum Königlichen Krondiamant redundant, da ja auch in den höchsten Rängen nur sechs Linien benötigt werden. Es ist jedoch in jedem Fall eine gute Idee, eine zusätzliche 7. Linie zu haben, falls einmal eine Linie kränkeln sollte.