10 KOMMUNIKATIONSQUALITÄTEN

- 1. Sei am Interessenten interessiert.
- 2. Sei durch nichts abgelenkt.
- 3. Habe einen aufrichtigen, freundlichen Gesichtsausdruck.
- 4. Nutze das richtige Maß an Bestimmtheit.
- 5. Kommuniziere ungezwungen keine Anspannung, Druck, Falschheit, nicht einstudiert klingen, kein Stottern oder Unschlüssigkeit.
- 6. Stelle sicher, daß Dein Körper den Interessenten nicht ablenkt.
- 7. Sprich die Wahrheit.
- 8. Wisse, worüber Du sprichst.
- 9. Kommuniziere auf der Verständnisebene des Interessenten.
- 10. Habe die Intention, das Leben des Interessenten besser zu machen.

von Tim Sales, Professional Inviter